



マーケット
プラチナ市場への直送フリーぺーパー

オーナー経営者の財務戦略&事業承継

OWNER'S LIFE

オーナーズライフ

エヌピー通信社

OWNER'S LIFE

オーナーズライフ

日本のリッチ層の中心である優良同族企業オーナー。

いま、彼らの最大の課題は「事業承継問題」。

相続、M&A、経営委譲など事業承継全般をテーマに
オーナー経営者として最大の責任をスムーズに果たすための情報を集約。
同時に、彼らが思い描く円熟のプラチナライフにかかる
プレステージ性の高いエンタテイメント&レジャー系情報を併載し、
お手元に直接送付されます。
富裕者層の中心であるオーナー経営者のうち、とくに高齢者層は、
自社の決裁権者として、また相続・事業承継対策の一環として
高額退職金を手にするケースの多いマーケットです。

読者の特性

多くの場合オーナー経営者・開業医の高額退職金とセットで講じられる事業承継対策。
ただし退職してもオーナーとしての権限は持ちつづけるのです。
したがって、自動車、居宅、別荘などの購入決裁権を保持しながら、
高額退職金による現金をもらえるケースも少なくありません。
ストック+キャッシュフローリッチ、それが事業承継時のオーナー経営者=つまり本紙の対象読者層です。

発行元について

1948年創立の日本最古の税務・財務系専門新聞社。
税務専門紙『納税通信』、会計人総合紙『税理士新聞』、経営情報紙等を定期発行。
その他実務図書出版、国内・海外研修事業、コンベンション事業などを展開。
(一社)日本新聞協会、(公社)日本記者クラブ、国会記者会、国税記者クラブ加盟。

『オーナーズライフ』概要

- スタイル タブロイド判 オールカラー
- 発送形態 季刊（3月・6月・9月・12月）メール便、個別配達
- 読者数 毎号 約85,000人
- 送付対象
 - 信用調査機関の企業データ（約170万社）より、
† 代表者年齢55歳以上 † 会社創立30年以上 † 年間売上高5億～150億円
の条件により抽出した企業経営者データ
 - エヌピー通信社データ（相続・事業承継関連購入者／納税通信・税理士新聞厳選リスト）

■広告料金・発行スケジュールについては、別紙をご覧ください。

■発行 エヌピー通信社

